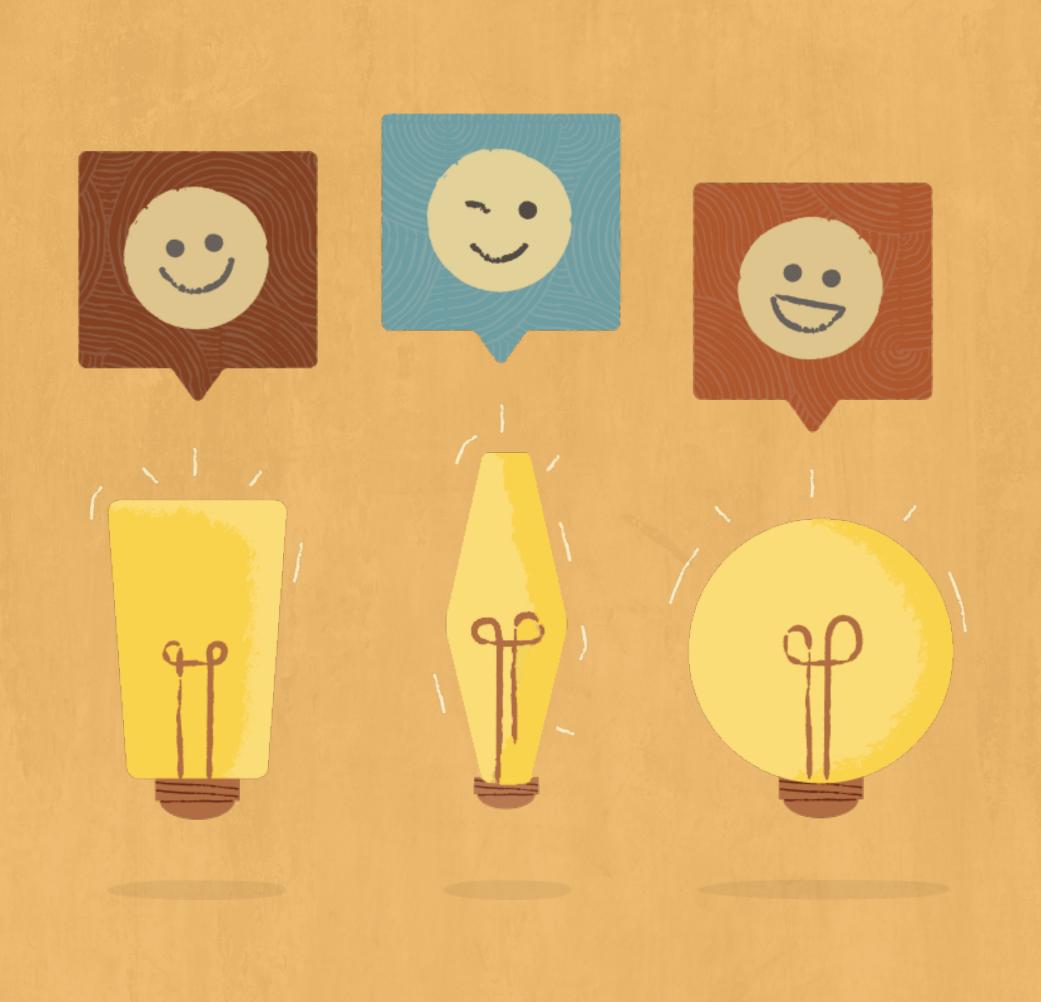
ORACLE

CÓMO

Producir ofertas personalizadas para satisfacer de forma rápida y continua las necesidades de los clientes





Posición para el crecimiento

En el competitivo mercado actual, la fabricación de productos de calidad debe ser rápida, mejor y más centrada en el cliente. A medida que disminuyen los márgenes y aumentan las expectativas de los clientes en cuanto a productos personalizados, los fabricantes deben mejorar su agilidad, la toma de decisiones y lograr más con menos recursos.

La visibilidad y la colaboración en todo el proceso de innovación y la red de la cadena de suministro son fundamentales para el éxito. Los fabricantes deben aprovechar recursos como el Internet de las Cosas (IoT), la inteligencia artificial y la robótica para vincular los comentarios de los clientes, los productos y la fábrica para aumentar la eficiencia.

Los fabricantes de éxito evalúan constantemente cómo, dónde y cuándo ajustar la producción, y pueden tomar mejores decisiones con mayor rapidez gracias a información procesable basada en datos. El uso de las tecnologías de inteligencia artificial y machine learning les permite abordar posibles interrupciones antes de que se conviertan en crisis, garantizando una mayor resiliencia.

Con una plataforma única e integrada, son capaces de comprender mejor las necesidades de los clientes y luego diseñar, producir y ofrecer productos de manera más ágil. ¿El resultado? Superar los estándares de calidad, minimizar el tiempo de inactividad, aumentar la utilización y reducir los costosos desechos y el retrabajo.

¿Lo sabías?

"Llevábamos más de 25 años operando con un sistema heredado, lo que provocaba muchas ineficiencias en los procesos. Para abordar estos desafíos y permanecer a la vanguardia de la competencia, era muy importante modernizar nuestros sistemas. Gracias a Oracle Cloud, somos capaces de lograr una mayor eficiencia y visibilidad integral en la cadena de suministro. Esto nos ayuda a agilizar nuestras operaciones de fabricación y a obtener información procesable en nuestras fábricas para impulsar la eficiencia, la flexibilidad y la rapidez."

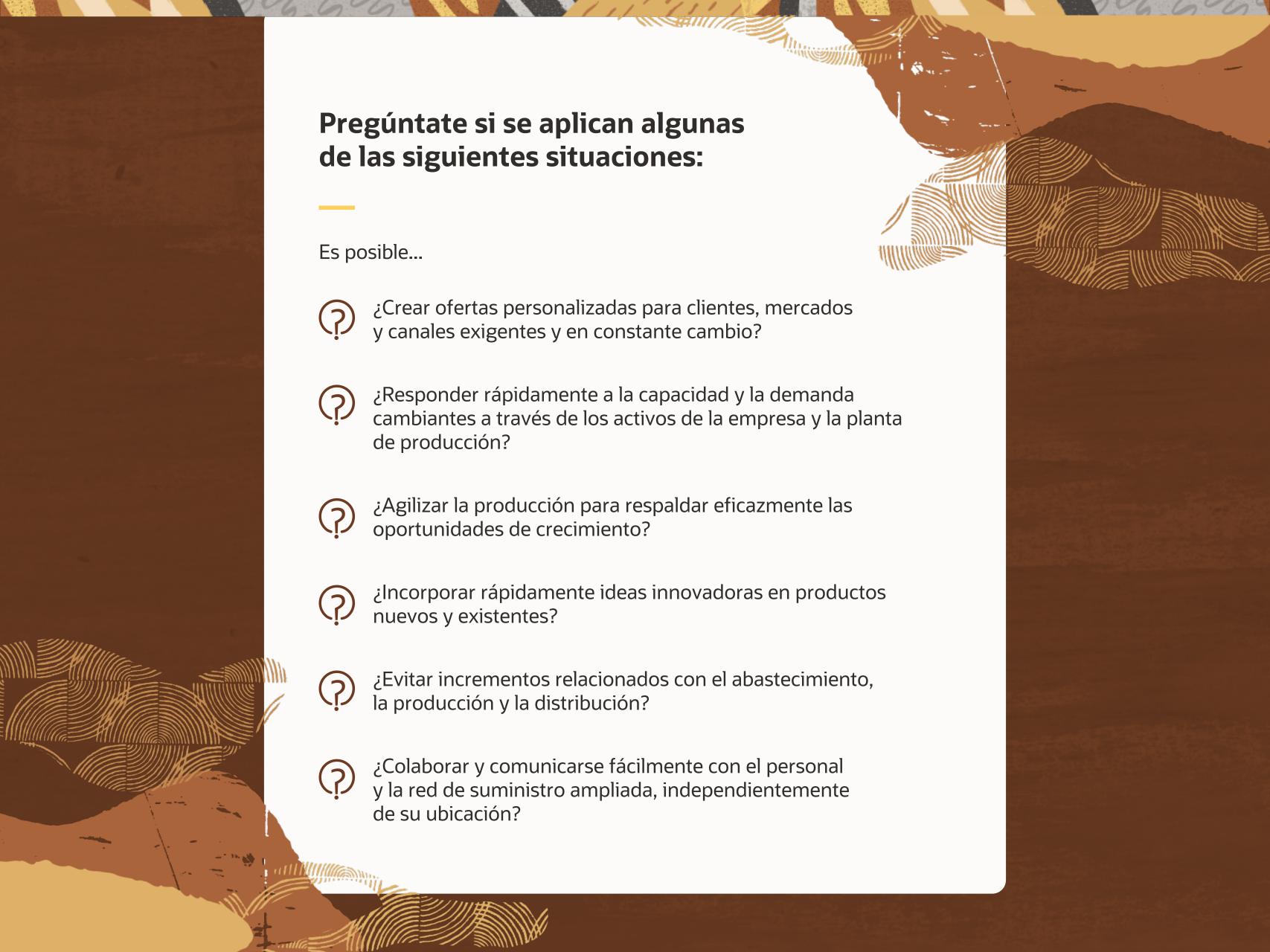
—Ameer Ali,
Director de Aplicaciones
e Infraestructura de TI,
Precision Group

Las perspectivas de la industria manufacturera de Deloitte para 2021¹ revelaron que

- Sólo el 21% de los encuestados confía en la visibilidad de su red de suministro y en su capacidad para flexibilizar rápidamente el abastecimiento, la fabricación y la distribución.
- El 44% de los ejecutivos planea recalibrar su cadena de suministro cambiando más hacia un modelo regional.

 El 61% de los ejecutivos tiene previsto desarrollar un modelo híbrido para sus procesos de producción y no producción en los próximos años.

¹ <u>Perspectiva de la industria</u> <u>manufacturera de Deloitte para 2021</u>





Se adaptan rápidamente a los cambios

Mejoran el rendimiento de la planta de producción y aumentan la agilidad con visibilidad y conocimientos prácticos en tiempo real.

Garantizan la satisfacción del cliente

Ofrecen a los clientes exactamente lo que desean, cuando lo desean, según sus especificaciones exactas.

Colaboran en toda la cadena de valor

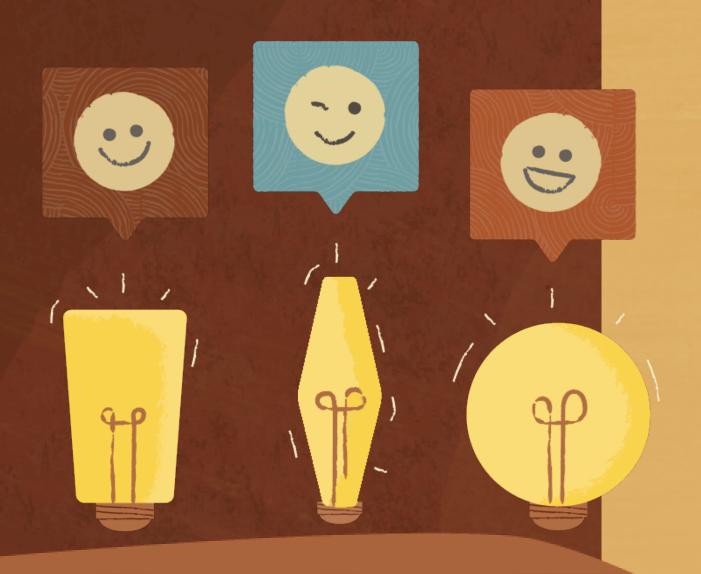
Permanecen conectados con una solución perfectamente integrada y amplían los procesos, la visibilidad, la analítica y la ejecución a empleados remotos, fabricantes contratados y proveedores.

¿Cómo puede Oracle ayudar a ofrecer productos personalizados de forma rápida y continua?

- Aprovecha las tecnologías de loT, lA y machine learning con una solución inteligente, optimizada e integrada que ayuda a simplificar la ejecución en la planta de producción, optimiza las decisiones y controla la calidad y los costos.
- Impulsa una mayor calidad y ahorro de costos con una solución que proporciona visibilidad en todas las plantas de fabricación, permitiendo un mejor control de costos y la calidad.
- Facilita la comunicación con empleados e instalaciones remotos, empleados in situ, la red de suministro ampliada y los clientes en un entorno colaborativo.

"Oracle Cloud nos da acceso a la innovación constante y nos permite beneficiarnos de tecnologías emergentes, como el IoT, para obtener una ventaja sobre el mercado." — Jeff Blattner Director of IT, Titan

Pasos para producir ofertas personalizadas



Satisface las expectativas de los clientes y obtén mayor eficiencia en la fabricación con una planificación y ejecución de la producción integrada y procesos de fabricación que puedan adaptarse rápidamente a los cambios.

Toma decisiones más rápidas e informadas y reduce los riesgos con una visión conectada de todos los procesos de fabricación, accesible desde cualquier dispositivo en tiempo real.

Automatiza los principales procesos y aprovecha tecnologías como la inteligencia artificial, el machine learning y el loT para abordar las cuestiones antes de que se conviertan en problemas, con una solución que los empleados encuentren fácil de aprender y de utilizar, y que además optimice las operaciones y reduzca los costos.

Para obtener más información sobre cómo producir ofertas personalizadas para satisfacer las necesidades de los clientes de forma rápida y continua, visita nuestra página Descubrir la Innovación Continua. Obtén más información Copyright © 2021, Oracle y/o sus afiliadas. Este documento se proporciona solamente con fines informativos, y su contenido está sujeto a cambios sin previo aviso. No se garantiza que esté libre de errores ni que esté sujeto a cualquier otra garantía o condición, ya sea comunicada oralmente o implícita en la legislación, incluidas las garantías y condiciones implícitas de comercialización o las garantías de adecuación para un fin particular. Negamos específicamente cualquier responsabilidad con relación a este documento, que no supone ninguna obligación contractual, ya sea de manera directa o indirecta. Este documento no se puede reproducir ni transmitir de ninguna forma ni por ningún medio, electrónico o mecánico, para ningún fin, sin nuestra autorización previa por escrito. Oracle y Java son marcas registradas de Oracle y/o sus afiliadas. Otros nombres pueden ser marcas comerciales de sus respectivos propietarios.