

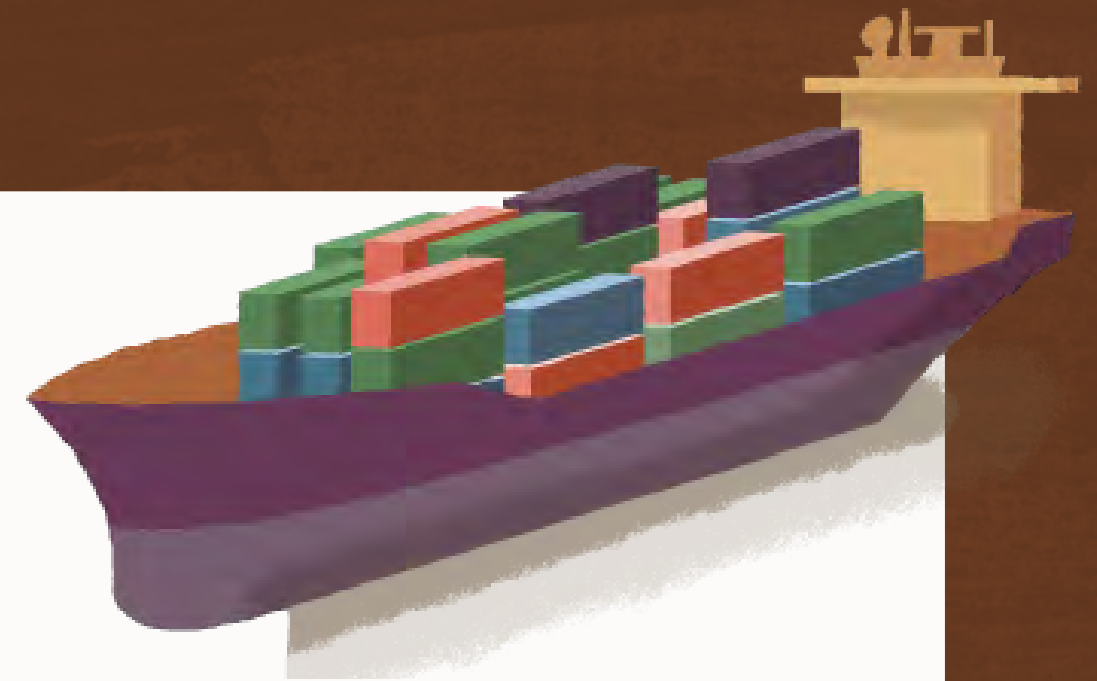
ORACLE

SIMPLIFIEZ

Vos activités
commerciales
internationales et
gagnez en agilité



Préparez-vous pour la croissance



La plupart des entreprises s'appuient sur des systèmes manuels et cloisonnés pour gérer leurs processus d'import-export et naviguent difficilement entre les nombreuses modifications douanières et la complexité des réglementations commerciales. Adopter un système de gestion du commerce international, capable de s'intégrer facilement à votre réseau logistique et à vos processus commerciaux, vous permettra de vous inspirer des meilleures pratiques commerciales et réduira les retards coûteux et risques inutiles.

Pour prendre des décisions commerciales éclairées et développer vos activités commerciales internationales, vous avez besoin d'avoir une totale visibilité et de contrôler toutes vos activités. Il est également essentiel de pouvoir vous adapter à l'évolution du contexte commercial, d'estimer avec précision les coûts liés au commerce et de gérer votre conformité de manière centralisée.

Une bonne coordination entre fournisseurs, partenaires et clients lors de la préparation des documents douaniers exige une précision et une orchestration méticuleuse. Les entreprises qui utilisent des systèmes manuels ou des tableurs ne peuvent tout simplement pas suivre le rythme. Aujourd'hui, vous avez besoin d'une solution de gestion du commerce international connectée pour vous permettre d'évoluer et de favoriser votre croissance.

Le saviez-vous ?

Selon l'**Organisation mondiale du commerce (OMC)**,

- Bien que le monde ait connu une grande vague de libéralisation des politiques commerciales au cours des trois dernières décennies, les obstacles liés à la politique commerciale et les divergences réglementaires **représentent toujours au moins 10 % des coûts des échanges commerciaux** dans tous les secteurs. ¹
- Ces échanges ont été pénalisés par des **tensions commerciales** persistantes ainsi que par un ralentissement de la croissance du produit intérieur brut (PIB) mondial, qui est **passée de 2,9 % en 2018 à 2,3 % en 2019**. ²
- Avec la pandémie, les importations et exportations se sont orientées vers les produits médicaux et les équipements de protection individuelle (EPI). Selon les premières données issues de 41 pays, les ventes de produits médicaux ont augmenté **de 38,7 % au cours du premier semestre 2020**. ³
- Alors que l'OMC prévoit une baisse de 9,2 % du volume des ventes mondiales de marchandises pour 2020, avec une demande accrue pour le commerce de détail et le commerce électronique, elle anticipe un rebond de ce même **volume des échanges de 7,2 % en 2021**. ⁴



¹ [« Les coûts du commerce en période de pandémie mondiale »](#) (en anglais uniquement), Organisation mondiale du commerce, 12 août 2020.

² [« La croissance du commerce mondial s'essouffle alors que les tensions commerciales persistent »](#), Organisation mondiale du commerce, 2 avril 2019.

³ [« Mesures commerciales utilisées par les Membres de l'OMC pour accélérer l'accès aux produits et services médicaux essentiels dans le contexte de la COVID-19 »](#) (en anglais uniquement), Organisation mondiale du commerce, 18 septembre 2020.

⁴ [« Le commerce montre des signes de redressement suite à la COVID-19, mais la reprise reste incertaine »](#), Organisation mondiale du commerce, 6 octobre 2020

L'un des scénarios suivants vous correspond-il :

- Utilisation de systèmes manuels ou cloisonnés pour la gestion et l'envoi de vos documents d'importation et d'exportation, vous faisant perdre en efficacité et engendrant un manque de visibilité et de contrôle centralisés.
- Difficulté et lenteur à recueillir les informations auprès des fournisseurs et partenaires.
- Manque de visibilité sur les dernières réglementations commerciales et accords commerciaux.
- Processus commerciaux lancés uniquement lorsque les produits sont physiquement prêts à être expédiés, vous obligeant à avoir recours à des expéditions express pour tenir vos délais de livraison.
- Retards d'expédition, engendrant des coûts supplémentaires sous forme d'amendes et de pénalités quand vos documents commerciaux et douaniers sont erronés.

Les processus commerciaux automatisés au service de votre réussite



- 1. Centralisez votre conformité réglementaire**, réduisez vos risques de non-conformité grâce à une plateforme centralisée pour gérer votre transport et vos échanges internationaux, optimiser et simplifier vos processus commerciaux, et partager les informations avec vos partenaires et fournisseurs.
- 2. Identifiez des solutions économiquement viables**, réduisez les coûts de transport et de déchargement en réduisant les retards d'expédition et en diminuant les frais de courtage externe, les surtaxes, les évaluations d'amendes et les frais d'audit.
- 3. Offrez un service client irréprochable**, améliorez votre service client en assurant des délais précis grâce à une traçabilité des expéditions en temps réel et limitez vos retards potentiels engendrés par des formalités douanières.



Comment Oracle peut vous aider

- ✓ **Gérer et automatiser de manière centralisée**, vos activités commerciales internationales, afin de surveiller facilement les transactions transfrontalières liées à la chaîne logistique et d'atténuer les risques financiers et opérationnels.
- ✓ **Réaliser un contrôle minutieux des intervenants soumis à restrictions** afin d'estimer avec précision le coût total au débarquement, réaliser des économies de droits de douane et gérer la documentation douanière, réduisant ainsi le risque de non-conformité.
- ✓ **Vous offrir une visibilité et un contrôle inégalés sur les commandes** et expéditions en transit et transfrontalières, grâce à une plateforme commune pour la vente et le transport qui s'adapte aux évolutions commerciales et réduit les coûts logistiques.

«Grâce à la solution Global Trade Management d'Oracle, nous sommes plus précis, cohérents et efficaces que jamais pour classifier nos produits dans tous les sites mondiaux de Cummins».

— **Dante Monroy**
Directeur des échanges internationaux de Cummins Inc.

Les étapes pour stimuler votre développement

Étape 1.

Identifiez les domaines de vos activités commerciales internationales sujets aux retards dans l'établissement des documents et prenez des mesures pour automatiser ces processus.

Étape 2.

Étudiez les différentes manières et rassembler toutes les informations ou exigences douanières et commerciales et déterminez-en la fréquence de mise à jour.

Étape 3.

Vérifiez si vos processus de gestion des échanges commerciaux internationaux actuels peuvent s'intégrer à votre système de gestion des transports pour avoir toute la visibilité nécessaire sur vos expéditions et livraisons.



Pour en savoir plus sur la façon dont vous pouvez optimiser vos commandes et stimuler votre croissance, consultez notre page sur [la livraison parfaite](#) ou notre présentation de la solution :

**Présentation
de la solution**

Copyright © 2021, Oracle and/or its affiliates. This document is provided for information purposes only, and the contents hereof are subject to change without notice. This document is not warranted to be error-free, nor subject to any other warranties or conditions, whether expressed orally or implied in law, including implied warranties and conditions of merchantability or fitness for a particular purpose. We specifically disclaim any liability with respect to this document, and no contractual obligations are formed either directly or indirectly by this document. This document may not be reproduced or transmitted in any form or by any means, electronic or mechanical, for any purpose, without our prior written permission. Oracle and Java are registered trademarks of Oracle and/or its affiliates. Other names may be trademarks of their respective owners.