

ORACLE®

FY15 日本オラクル戦略説明会

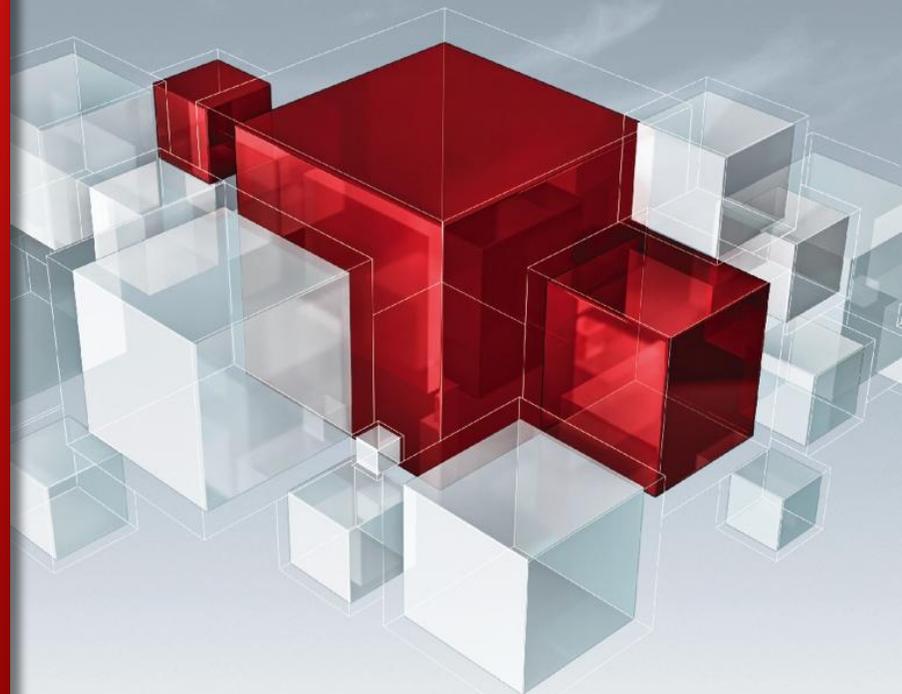
2014年7月1日

日本オラクル株式会社

代表執行役社長 兼 CEO

杉原 博茂

ORACLE
CLOUD



SAFE HARBOR STATEMENT

以下の事項は、弊社の一般的な製品の方向性に関する概要を説明するものです。また、情報提供を唯一の目的とするものであり、いかなる契約にも組み込むことはできません。以下の事項は、マテリアルやコード、機能を提供することをコミットメント（確約）するものではないため、購買決定を行う際の判断材料になさらないで下さい。

オラクル製品に関して記載されている機能の開発、リリースおよび時期については、弊社の裁量により決定されます。

Oracleは、米国オラクル・コーポレーション及びその子会社、関連会社の米国及びその他の国における登録商標または商標です。他社名又は製品名は、それぞれ各社の商標である場合があります。

オラクル・コーポレーション



企業規模

- 設立：1977年6月16日
- 売上：\$383億*
- 顧客：40万社, 145ヶ国
- パートナー：25,000社
- 従業員：12万人
- 開発者：35,000人
- サポートアナリスト：18,000人、29言語
- システムコンサルタント：18,000人



イノベーションへの投資

- R&D投資：\$340億（2004年以降）
- 100社以上を買収（2004年以降）
- 企業買収累計：\$560億
- オンラインコミュニティ参加技術者：1,500万人
- ユーザー・グループ：900団体、50万人（会員）
- 支援対象学生数：250万人（年間）



* 2014年5月31日現在のGAAP収益（米ドル）

日本オラクル株式会社



企業概要

- 設立：1985年10月15日
- 売上高：154,972百万円*
- 資本金：22,304百万円
- 顧客数：約28,000 社
- パートナー：約 1,000 社
- 従業員：2,497人

- 本社：東京都港区北青山2-5-8
オラクル青山センター



東証一部上場

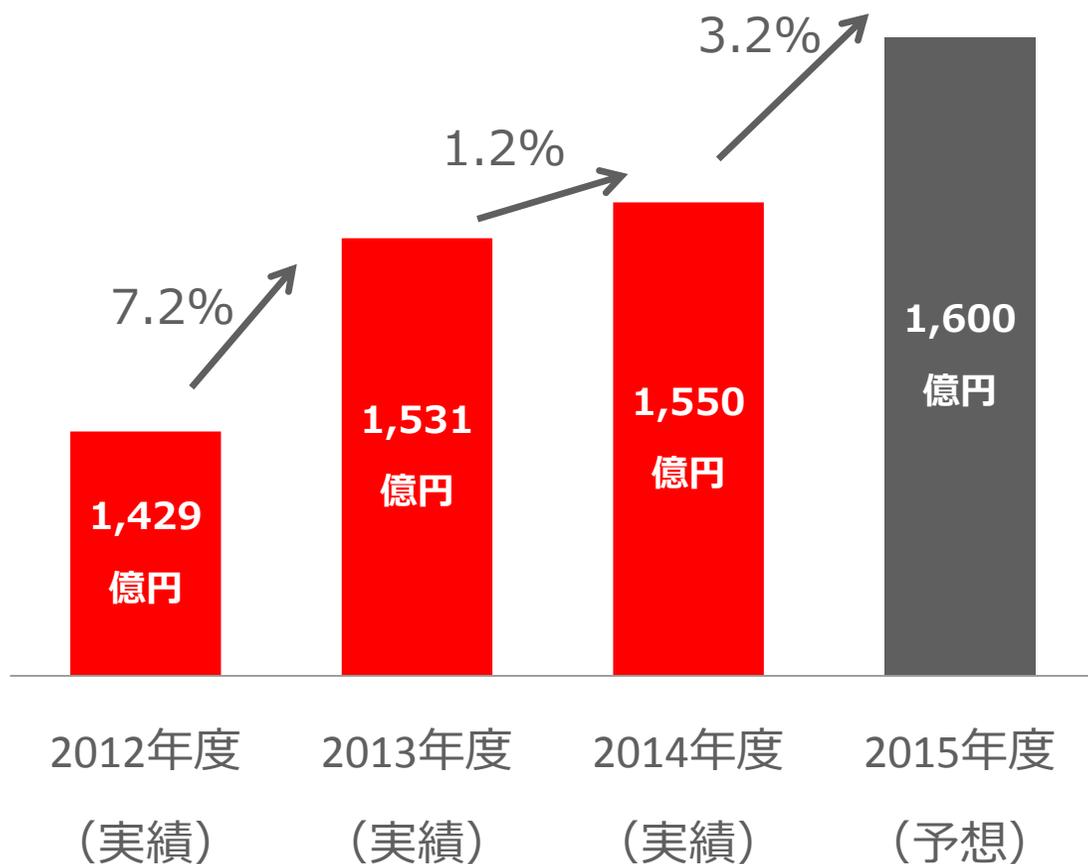
- 決算期：5月31日
- 上場市場：東証一部
- 証券コード：4716

- 株式店頭公開
：1999年2月5日
- 東証一部上場
：2000年4月28日



* 売上高は2014年5月31日現在の直近12か月（FY14）

日本オラクルの売上高



- 2014年度の売上高は 1,550億円
- 売上高、営業利益、経常利益、当期純利益ともに過去最高
- 2015年度の売上高は 1,600億円、前年同期比3.2%成長の見込み

日本企業が直面する課題：少子化とグローバル化

29
%

既に生産人口は8000万人以下
2020年には人口の約3割が65歳以上の高齢者

Source: 国立社会保障・人口問題研究所

300
万人

2010年をピークに人口は減少
2020年までに日本の人口は300万人減少

Source: 国立社会保障・人口問題研究所

2.3
万社

海外現地法人数は2001年から2012年の間に88%増
特に非製造業の伸びが顕著

Source: 経済産業省「海外事業活動基本調査」

13
兆円

2013年の日本企業による
対外直接投資額は13兆2500億円
1990年の1.8倍の水準

Source: 財務省「国際収支統計」



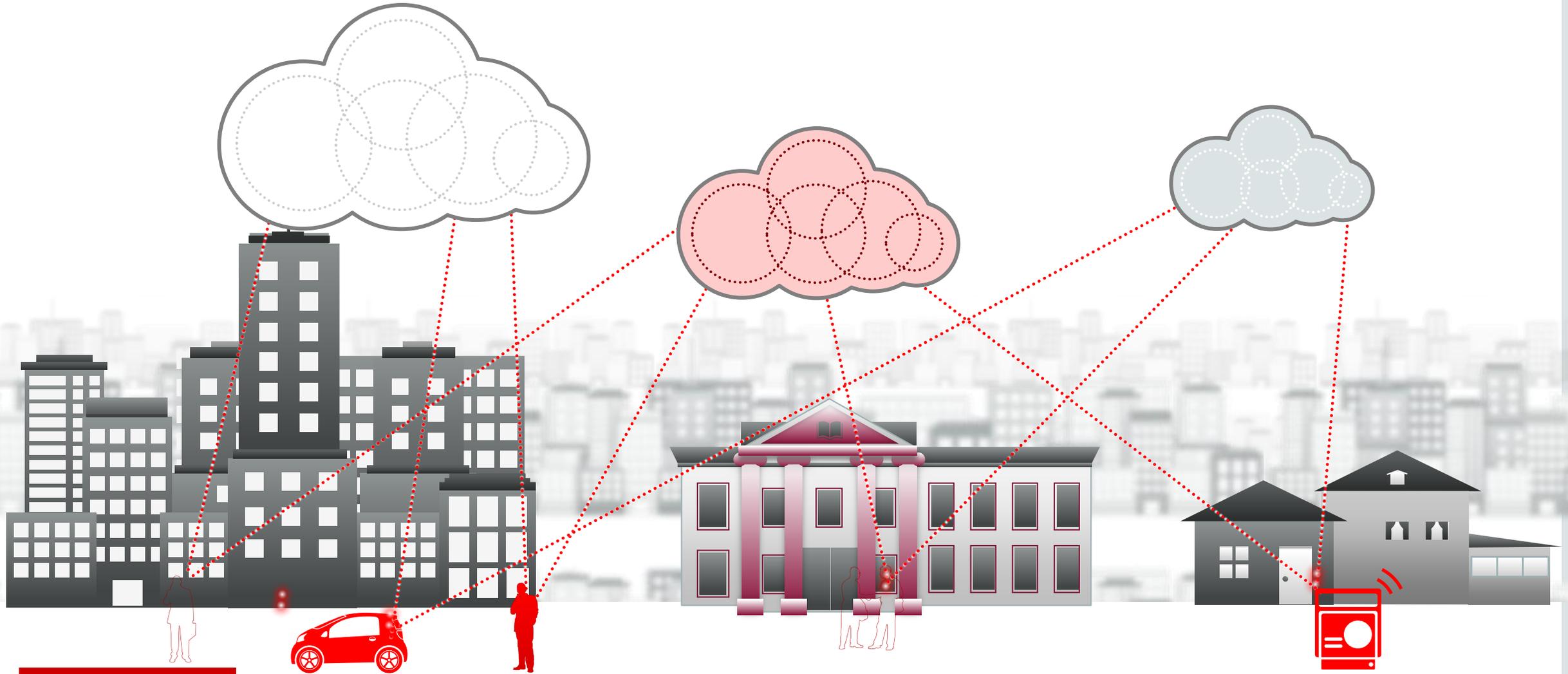
ITによる生産性の向上が急務

VISION2020

日本オラクルの新たな成長に向けて

No.1 Cloud Company

オラクルの考えるクラウド Modern Cyber Society



多種多様なクラウド (Deployment Models x Service Types)



Community Cloud



Dedicated Private Cloud



**On-Premise
(Managed Services)**



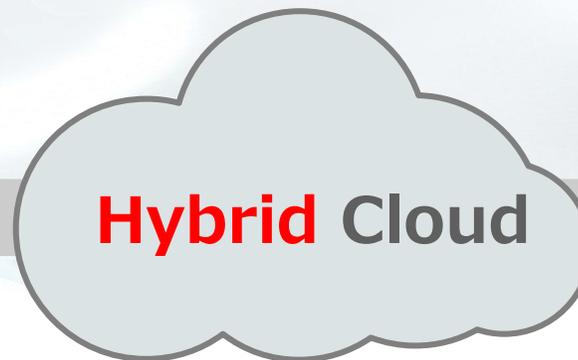
SaaS



PaaS



IaaS



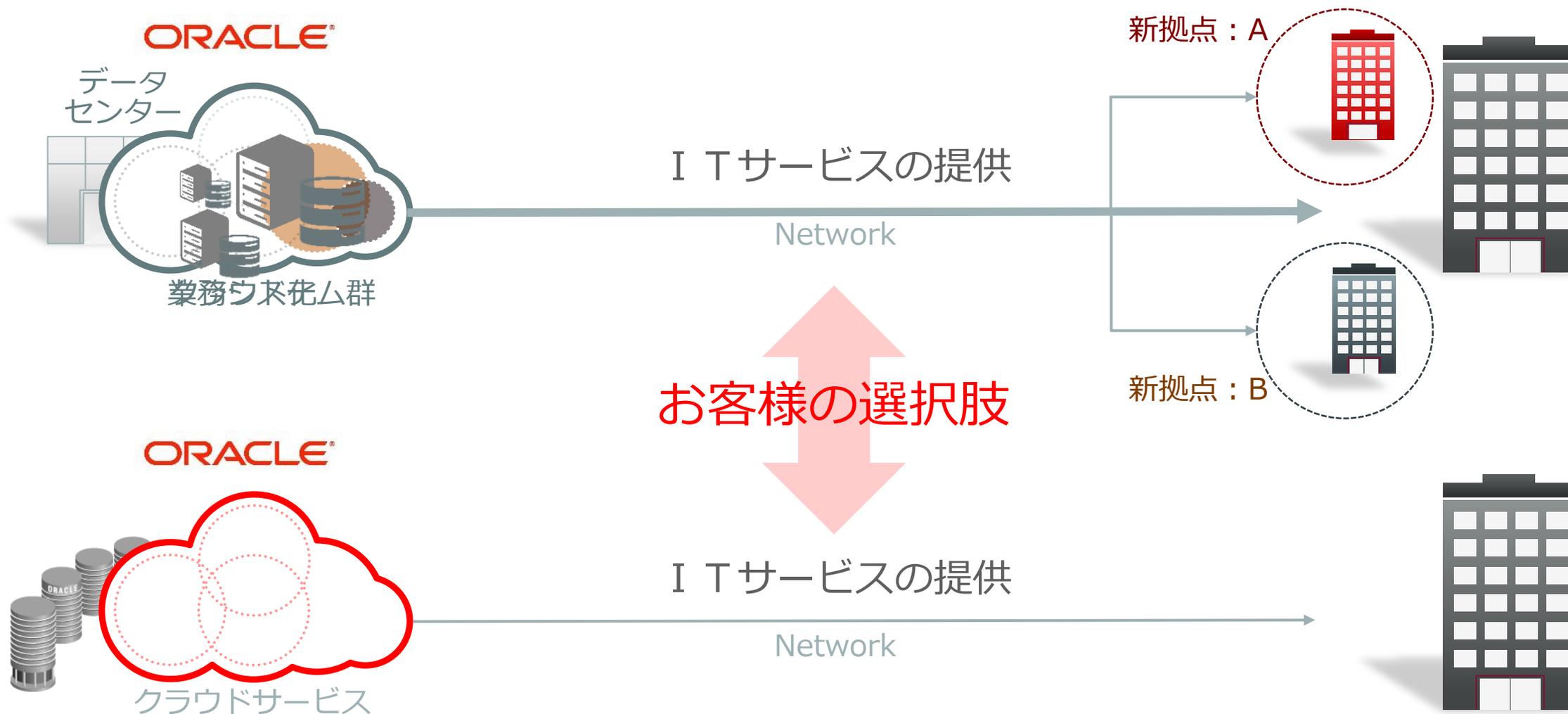
オラクルのクラウド戦略

Complete Stack & Complete Choice

- **高いポータビリティ**
 - 同一のアーキテクチャー&テクノロジー
 - 業界標準技術の採用
- **網羅的なサービス&製品**
 - プライベート, パブリック, ハイブリッド
 - アプリケーション、プラットフォーム、インフラストラクチャー
 - 業種横断型、業種特化型
- **業界最高レベルのサービス品質**
 - セキュリティ, 信頼性, パフォーマンス



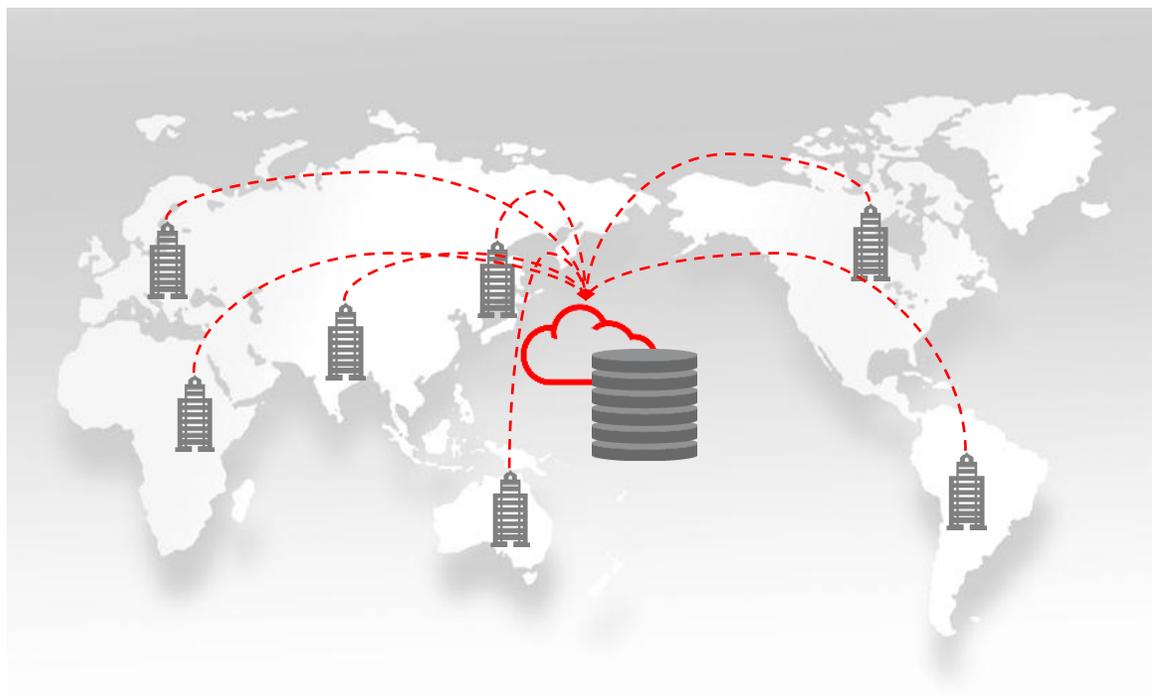
既存 I T 環境を刷新し、ビジネス環境の変化に対応



展開拠点の変更を迫られる事態に対応

ビジネス拠点の変更（進出 | 撤退）に伴いクラウドの拠点も変化する

一極集中型



地域分散型



業界特化の製品・サービス・知見をグローバル展開

流通小売業

マーチャンダイジング管理
需給計画
コマース
ストアオペレーション
サプライチェーン
各種分析

通信業

ビルディング
収益管理
ビジネス fulfillment
ポリシー管理
ネットワークオペレーション

金融 サービス業

コアバンキング
保険
分析&リスクマネージメント

ヘルス サイエンス業

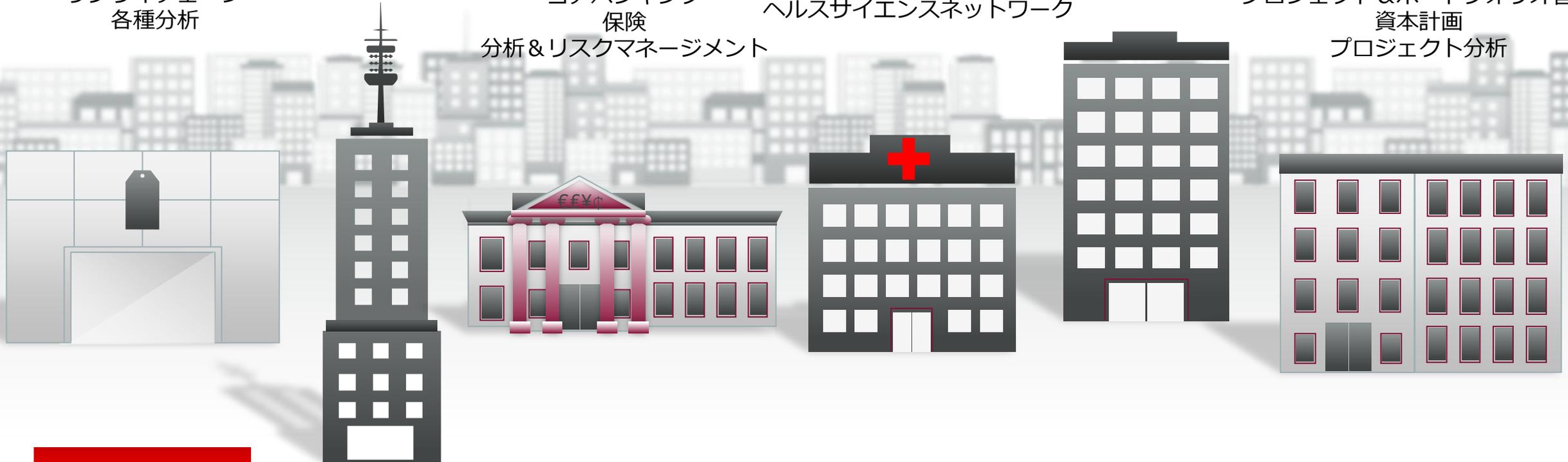
臨床試験管理
薬物安全性
トランスレーショナルリサーチ
ヘルスサイエンスネットワーク

公益業

ビルディング
収益管理
スマートグリッド
設備管理
各種分析

設備産業

プロジェクト&ポートフォリオ管理
資本計画
プロジェクト分析



クラウドに積極的に投資するM&A戦略

いまやオラクルは2番目に大きな SaaS Company (年間\$2Bのサブスクリプション)

▪ Collective Intellect	(Jun 2012)	【Cloud】	ソーシャルメディア 分析
▪ Involver	(Jul 2012)	【Cloud】	ソーシャルアプリケーション開発
▪ Xsigo Systems	(Jul 2012)	【Cloud】	ネットワーク仮想化
▪ Skire	(Jul 2012)	【Cloud】	プロジェクトポートフォリオ管理
▪ SelectMinds	(Sep 2012)	【Cloud】	ソーシャルメディア リクルーティング
▪ Instantis	(Nov 2012)	【Cloud】	プロジェクトポートフォリオ管理
▪ DataRaker	(Dec 2012)	【Cloud】	スマートメータ向けデータ分析
▪ Eloqua	(Dec 2012)	【Cloud】	マーケティングオートメーション
▪ Acme Packet	(Feb 2013)	【IP Network】	セッションボーダーコントローラー
▪ Nimbula	(Mar 2013)	【Cloud】	クラウド基盤 & 管理
▪ Tekelec	(Mar 2013)	【Mobile】	モバイルネットワークトラフィック管理
▪ BigMachines	(Oct 2013)	【Cloud】	仕様選定・価格決定・見積作成ソリューション
▪ Bitzer Mobile	(Nov 2013)	【Mobile】	モバイルアプリケーション管理ソリューション
▪ Responsys	(Dec 2013)	【Cloud】	B2C向けマーケティングソリューション
▪ Nirvanix	(Dec 2013)	【Cloud】	クラウドストレージサービス
▪ BlueKai	(Feb 2014)	【Cloud】	マーケティングデータ管理プラットフォーム
▪ LiveLOOK	(Jun 2014)	【Cloud】	コラボレーション/画面共有技術
▪ MICROS Systems	(Jun 2014)	【Cloud】	小売・サービス業向けソリューション

No.1 DB Companyがクラウドに提供できる価値

経営資源である**情報 = データベース**
のポータビリティを実現する



契約形態

テクノロジー

FY15 日本オラクルの戦略

No.1
クラウド
カンパニー

多種多様なクラウドに寄与する
クラウドビジネスの拡大

CXの更なる向上を目的とする
直販営業力の強化

新規市場開発のための
アライアンスを含めた**GTM戦略**の展開

海外成功事例の日本への導入および
日本のお客様の海外事業支援を目的とする
グローバル組織との連携

持続的な
成長の実現

No.1 Cloud Company に向けた組織体制の変更

アライアンス事業の強化

- リーダーは大塚俊彦 副社長
- パートナー様とのアライアンス強化 & 組織横断的なGTM戦略を強力に推進

戦略ビジネス推進室の新設

- リーダーは椎木茂 副社長
- クラウドビジネスの推進、業種特化型ソリューションの提供、日本企業の海外展開支援

日本オラクル
代表執行役
社長 兼 CEO

組織のフラット化

エンタープライズ営業統括の新設

- 様々な製品群を組合せ、お客様のニーズにベストマッチしたトータルソリューションを提供できる営業組織

製品事業体制の再編

- 製品営業・市場開発・製品管理（品質管理・製品リリース管理・ローカライゼーション）が一体となり、製品の専門性を持つ組織

Hardware and Software Engineered to Work Together

ORACLE®